



KAVIL
COFFEE

ПАМ'ЯТКА ІНВЕСТОРА

5 ПИТАНЬ ПЕРЕД КУПІВЛЕЮ КАВОВОЇ ФРАНШИЗИ

Поставте їх будь-якій мережі, перш ніж підписувати договір, і одразу побачите, хто чесний, а хто уникає конкретики.

01 Скільки ВСЬОГО грошей на старт

02 Що буде, якщо точка не піде

03 Хто і як шукає локацію

04 Скільки я реально зароблю

05 Чи є роялті та залежність

Kavil

Нижче 5 питань і чесні відповіді Kavil на кожне. Ми не боїмося цих питань, тому показуємо відповіді відкрито.

01 СКІЛЬКИ ВСЬОГО ГРОШЕЙ НА СТАРТ?

ЧОМУ ЦЕ ВАЖЛИВО

Ціна обладнання ще не весь бюджет. Запитайте про оренду, першу закупку інгредієнтів, ФОП, підключення. Якщо називають лише вартість апарата, цифру занижують.

ЯК ВІДПОВІДАЄ KAVIL

У Kavil вхід від **€2 599**, і ми одразу розкладаємо повний бюджет: обладнання + встановлення **€200** + пошук локації + перша закупка + оборотні кошти. Прихованих доплат «потім» немає. Від оплати до першої чашки проходить **до 30 днів**.

02 **ЩО БУДЕ, ЯКЩО ТОЧКА НЕ ПІДЕ?**

ЧОМУ ЦЕ ВАЖЛИВО

Головне питання. Якщо відповідають «такого не буває», вам продають мрію, а не бізнес. Має бути конкретний механізм виходу, прописаний у документі.

ЯК ВІДПОВІДАЄ KAVIL

Якщо продажі слабкі, аналізуємо їх і плануємо перенесення точки.

Передумали чи точка не пішла, викупимо обладнання за **60% від вартості** з будь-якої причини. Гарантія на обладнання **24 місяці**.

Умови викупу записані в договорі.

03 ХТО І ЯК ШУКАЄ ЛОКАЦІЮ?

ЧОМУ ЦЕ ВАЖЛИВО

Локація вирішує 80% успіху. Запитайте: хто шукає, скільки коштує і коли ви платите. Якщо чуєте «за запитом» або «самі знайдете», це червоний прапорець.

ЯК ВІДПОВІДАЄ KAVIL

Допомагаємо ми, разом із вами: аналізуємо трафік, домовляємося з орендодавцем. Це окрема послуга за бажанням, вона коштує **€300**. Платите лише після підписання договору з орендодавцем, коли локація вже ваша. Передплати немає.

04 СКІЛЬКИ Я РЕАЛЬНО ЗАРОБЛЮ?

ЧОМУ ЦЕ ВАЖЛИВО

Просіть математику, а не красиве «до N тисяч». Ціна чашки, собівартість, оренда, еквайринг, податки. Якщо цифри не сходяться, довіри бути не може.

ЯК ВІДПОВІДАЄ KAVIL

Продаєте за **50 ₴**, собівартість ~17 ₴.
Чистими орієнтовно **~19 ₴** з чашки після інгредієнтів, оренди, ФОП і еквайрингу; при малому потоці менше, бо оренда не зменшується разом із продажами.
Середня точка наливає 30–80 чашок/день, а в нуль виходить приблизно з 10.
Усе рахуємо відкрито в калькуляторі.

05 ЧИ Є РОЯЛТІ ТА ЗАЛЕЖНІСТЬ?

ЧОМУ ЦЕ ВАЖЛИВО

Багато мереж беруть 3–7% щомісяця та прив'язують вас до своїх постачальників за завищеними цінами. Це з'їдає прибуток роками.

ЯК ВІДПОВІДАЄ KAVIL

У Kavil **0 роялті**: купили обладнання, і бізнес ваш. А маржа ~65%, бо своє: власна обсмажка і прямий імпорт інгредієнтів.

— ГОТОВІ ПЕРЕВІРИТИ НАС?

ПОРАХУЄМО ВАШ ДОХІД

Залиште номер на kavil.com.ua, і ми порахуємо
окупність саме під ваше місто й формат.
Безкоштовно, без зобов'язань.

kavil.com.ua →
Порахувати мій дохід

+380 68 037 30 08: дзвінок, Viber, WhatsApp
Telegram: t.me/Kavil_Coffee

700+

точок · 7 країн

60%

викуп · від
вартості
обладнання

24 міс

гарантія

0

роялті

Умови викупу й гарантії в договорі.